

Manager Sales m/w

pprupt (www.pprupt.com) ist das erste Affiliate Netzwerk für Mobile Applikationen. Zu unseren Kunden und Partnern gehören unter anderem der Axel Springer Verlag, Gruner + Jahr oder RTL. Für unseren Standort Hamburg suchen wir ab sofort eine(n)

Sales Manager(in)

Als Mitglied unseres Teams arbeiten Sie an anspruchsvollen Web- und Mobileprojekten. Wir bieten eine professionelle Arbeitsumgebung und spannende Projekte in einem stark wachsenden Geschäftsfeld.

Ihre Aufgaben

- Akquise und Betreuung von reichweitenstarken Partnern für das apprupt Affiliate Netzwerk
- Akquise und Betreuung von Kunden für das Affiliate Netzwerk (Developer / Advertiser)
- Erschließung von neuen Geschäftsfeldern bzw. Kundengruppen
- Vertretung der apprupt GmbH auf Messen und Kundenterminen

Das sollten Sie mitbringen

- Studium der Wirtschaftswissenschaften, Kommunikationswissenschaften oder einem verwandten Studiengang
- Berufserfahrung im Bereich Sales, vorzugsweise im Agenturen oder Advertiser-Umfeld
- Ein bestehendes Netzwerk an Kontakten, vorzugsweise im Mobile-, Agenturen- und/oder Verlagsumfeld
- Begeisterung für die Themen Internet, mobile Web und iPhone
- Sehr gute Kenntnisse im Umgang mit MS Office und dem Internet
- Stark ausgeprägte Kommunikationskompetenz

Was wir bieten

- Raum für eigene Ideen, neue Ansätze sowie ein junges, kompetentes und hoch motiviertes Team
- Schnelle und kurze Entscheidungswege
- Eine herausfordernde und eigenverantwortliche Tätigkeit sowie die Möglichkeit, sich sowohl fachlich als auch persönlich weiter zu entwickeln

Bei Interesse freuen wir uns über eine aussagekräftige Bewerbung kurzfristig via E-mail an jobs@pprupt.com. Ihr persönlicher Ansprechpartner ist Herr Unruh.